

tenfold



Die tenfold Software GmbH entwickelt das gleichnamige Produkt „tenfold“, das im Bereich des Berechtigungsmanagements zu den Marktführern in der DACH-Region zählt.

Zur Verstärkung unseres Channel Sales Teams suchen wir eine/n Mitarbeiter/in. Falls du gerne in einem erfolgreichen, international tätigen Team arbeitest und dich die Stellenbeschreibung anspricht, dann bewirb dich noch heute!

Pre-Sales Engineer (w/m)

Vollzeit

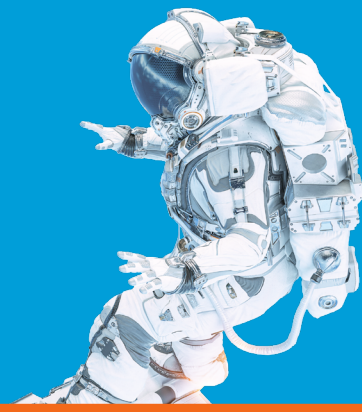
Deine Aufgaben:

- Technische Kundenberatung zur Einführung von tenfold
- Durchführung von technischen Webinaren zur Vorstellung von tenfold
- Technischer Support bei Kundenveranstaltungen, Messen und Konferenzen
- Technische Bewertung von Ausschreibungen / RFI / RFP
- Durchführung von Eval-Installationen und mehrtägigen POCs und Workshops
- Zusammenarbeit mit dem internen Sales Team und den Sales Teams bei unseren Lösungspartnern
- Selbstständige Kundenakquise ist nicht erforderlich

Für die Aufgaben notwendigen Skills bzw. Voraussetzungen sind:

- Kenntnisse in den Bereichen Active Directory, Fileserver und Microsoft Exchange
- Erfahrung mit Powershell
- Selbstständige und verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe technische Affinität
- Analytisches Denkvermögen
- Reisebereitschaft

tenfold



Was wir bieten:

- Eine anspruchsvolle und vielseitige Tätigkeit sowie die Mitarbeit in einem jungen und motivierten Team
- Gute Erreichbarkeit mit öffentlichen Verkehrsmitteln
- Angenehmes Betriebsklima mit regelmäßigen Events und Ausflügen
- Aufstiegschancen in einem aufstrebenden Unternehmen
- Das Mindestgehalt für eine Vollzeitanstellung beträgt monatlich brutto € 3.500,-. Selbstverständlich sind wir zu einer Überbezahlung bereit, sofern entsprechende Qualifikationen oder Erfahrung vorliegen.

Bewerb dich jetzt unter:

tenfold Software GmbH
Seidengasse 9 TOP 3.4
1070 Wien

jobs@tenfold-security.com